

BUSINESS INTEGRATIE-OPLOSSINGEN



Van EAI en A2A naar B2B

3 JUNI 2004 (14-21u), HOTEL SOFITEL BRUSSELS AIRPORT (DIEGEM)

WAAROM DIT SEMINAR ?

Het Internet heeft de weg geopend naar "een vernieuwde economie", waarin business sneller kan gebeuren, op een wereldschaal, en met veel minder menselijke tussenkomst.

Hiervoor is het noodzakelijk om applicaties te koppelen, zowel binnen uw bedrijf (men spreekt dan van **A2A** = Application-to-Application en **EAI** = Enterprise Application Integration) als tussen de applicaties van uw bedrijf en deze van uw belangrijkste toeleveranciers en afnemers (**B2B**).

Tijdens dit seminar geven we een compleet overzicht van de belangrijkste technieken en tools om applicaties te koppelen, zowel voor A2A als voor B2B. Wij besteden hierbij aandacht aan klassieke en Web/XML-gebaseerde EDI, synchrone en asynchrone communicatie, publish/subscribe, message queuing, MOM (message-oriented middleware), message/integration brokers, adapters, ... Tevens wordt uitvoerig ingegaan op XML als het universeel formaat voor gegevensuitwisseling, en op het nut van XML frameworks zoals RosettaNet, ebXML (OASIS) en BizTalk (Microsoft).

E-business wordt mogelijk gemaakt door deze nieuwe technologie, maar e-business doet vooral nadenken over business processen. Daarom is dan ook meer en meer middleware in staat om een bedrijfsproces te beschrijven aan de hand van een grafisch model, en de nieuwe manier van zakendoen op dit niveau weer te geven. Wellicht zal u nog veel horen over deze zogenaamde BPA (Business Process Automation) tools, maar voorlopig staat BPM (Business Process Modelling) nog in de kinderschoenen.

Waar u momenteel ook veel over hoort, zijn de standaarden voor Web services en service-georiënteerde architecturen. Naast de 3 klassiekers (SOAP, UDDI en WSDL), zijn er heel wat gerelateerde standaarden voor bv. de workflow en "orchestratie" van web services (BPEL4WS, WSFL, BPML, XLANG), voor interoperability, voor transacties, voor secure en reliable messaging, ... Ook hierop wordt grondig ingegaan tijdens dit seminar, want de Web services trein lijkt niet te stoppen.

Dit seminar geeft u een up-to-date beeld van de stand van zaken in A2A, EAI en B2B: wat is de status van de diverse standaarden en technologieën, hoe zit het met de ondersteuning door de leveranciers, zijn deze klaar voor het serieuze werk, wat zijn de ervaringen van de "early adopters" en vooral: moet u investeren in deze nieuwe technologieën en producten ?

SPREKERS OP DIT SEMINAR:

Peter Hinssen is voorzitter van **Porthus Extended Enterprise Solutions**.

Wilfried Baeten is Solutions Director bij Porthus NV (cfr. www.porthus.com).

Guy Crets is IT Architect bij **ComCor Belgium**, een bedrijf dat zich volledig specialiseert in applicatie-integratie. (cfr. www.comcor.be)

Danny Munters is Financieel en Administratief Manager bij Aveve Tuincentrum en werkt reeds bij Aveve sinds 1984. (cfr. www.avevetuincentrum.be)

Patrick Reyniers is EAI Manager bij Electrabel. (cfr. www.electrabel.be)

Kalman Tiboldi is ICT Manager bij TVH met een jarenlange ervaring in het softwarematig optimaliseren van bedrijfsprocessen, alsook in integratie-technologie gebaseerd op SOA, JMS, en XML. De Group TVH is vandaag wereldmarktleider en de grootste onafhankelijke speler in de heftruck-industrie.

TE BEANTWOORDEN VRAGEN:

- Wat zijn momenteel de belangrijkste standaarden voor applicatie en B2B integratie ?
- Wat zijn de verschillende modellen voor business integratie ?
- Hoe belangrijk worden de web services standaarden en architecturen ?
- Wie zijn de belangrijkste aanbieders van integratie brokers, adapters, hubs, ... en andere e-business oplossingen ?
- Hoe evolueer ik naar een meer geïntegreerde en Internet-vriendelijke e-architectuur ?
- Wat is de impact van e-business op uw bestaande IT en business strategie en processen ?

PRIJS VAN DIT SEMINAR:

De prijs voor dit seminar is **480 EUR (+ 21 % BTW)**, incl. deelname, handouts, diner, koffie/thee, en een bundel achtergrondinformatie over EAI, A2A, B2B en relevante tools.

KORTINGEN:

Bij **gelijktijdige aanmelding** heeft de 2de deelnemer van een bedrijf recht op **10 %**, de derde **20 %**, en elke verdere deelnemer **30 % korting**. Deelnemers van universiteiten en scholen hebben recht op 20 % korting.

ANNULATIE:

Annulatie is mogelijk tot 2 weken voor het seminar, indien schriftelijk bevestigd. In dit geval wordt 20 % van het bedrag aangerekend voor administratiekosten. Bij annulatie na die datum is het volledige bedrag verschuldigd, onafhankelijk van de reden van annulatie. **Vervanging** van de deelnemer is natuurlijk steeds mogelijk.

VOOR WIE IS DIT SEMINAR ?

Dit seminar is vooral interessant voor:

- Verantwoordelijken voor IT architecturen, applicatie-ontwikkeling en -architectuur
- IT en project managers die deze problematiek willen oplossen, en alle mogelijke strategieën, aanpakken en tools moeten evalueren
- Managers van e-business en IT strategie
- Iedereen die op de hoogte wil blijven van de nieuwste evoluties in IT, i.h.b. in applicatie-integratie, B2B, de toekomst van EDI, en de impact hiervan op uw bestaande business
- EAI/EDI architecten

U VINDT DE BETERE LINKS OVER EAI OP:

www.EAIforum.be

REGISTRATIEFORMULIER

Fax naar: (09) 241.56.56 of backup fax (09) 220.34.57 - Vragen ? Bel (09) 241.56.13 of Email seminars@itworks.be

Dhr./ Mevr.

Naam: _____ Voornaam: _____

Functie: _____

Bedrijf: _____

Bedrijfsadres: _____

Tel: _____ Fax: _____

BTW nr.: _____

E-Mail: _____

Gaat akkoord met de voorwaarden, en neemt deel aan:

Business Integratie-Oplossingen (3 Juni 2004)

Stuur de faktuur voor 480 EUR (+21% BTW) naar mijn:

Bedrijfsadres

Privé-adres: _____

Extra info voor faktuur (bv. bestelbonnr.): _____

Datum _____ Handtekening _____

Uw gegevens worden door I.T. Works b.v.a in een bestand opgenomen zodat wij u op de hoogte kunnen houden van onze activiteiten. Overeenkomstig de wet van 31/12/1992, heeft u recht op inzage, correctie of schrapping ervan.

Stuur dit registratieformulier per post of fax naar: I.T. Works, Innovatiecentrum, Technologiepark 3, 9052 Gent, fax: (09) 241.56.56 of (09) 220.34.57. U ontvangt per post een bevestiging, faktuur en routebeschrijving. Vragen ? Bel ons op (09) 241.56.13, of email questions@itworks.be.

BUSINESS INTEGRATIE-OPLOSSINGEN



Van EAI en A2A naar B2B

3 JUNI 2004 (14-21u), HOTEL SOFITEL BRUSSELS AIRPORT (DIEGEM)

VOLLEDIG PROGRAMMA VAN DIT SEMINAR:

13.30u-14u: **Registratie, Koffie/Thee**

14.00u: **Inleiding tot A2A, EAI en B2B (Peter Hinssen, Chairman, Porthus en dagvoorzitter op dit seminar)**

- Wat gebeurt er momenteel in de EAI en B2B markt, zowel aan vraag- als aan aanbodzijde ?
- Een overzicht en vergelijking van de verschillende e-business modellen: hub/spoke, message-based e-business, ...
- Wat zijn de belangrijkste issues ?
- Overzicht van dit seminar

14.30u: **Van Funktionele Architectuur tot Produktkeuze (Wilfried Baeten, Solutions Director, Porthus)**

- B2B integratie strategie voor een bedrijf
- Opbouwen van een Funktionele Architectuur
- Van Funktionele naar Technische Architectuur
- Marktoverzicht:
 - Beschikbare tools voor elk van de technische architectuur componenten
 - Insourced vs. outsourced - Marketplaces
- EDI gisteren, vandaag en morgen:
 - Diverse problemen met EDI
 - Typische oplossingen en beschikbare producten
 - Verbeteren van ROI

15.40u: **Koffie/Thee en Versnaperingen**

16.00u: **EAI en E-Business Standaarden (Guy Crets, ComCor Belgium)**

- Web Services standaarden: XML/XSL/XSD, SOAP/UDDI/WSDL, BPEL, WS-Security/Policy/...
- De rol van standaardisatiecommissies zoals WS-I, W3C, OASIS, ...
- Integreeren met mainframes: SOAP voor CICS, gebruik van WebSphereMQ, RACF, web services, ...
- XML-aware maken van EDI boodschappen
- Een B2B framework: technische architectuur, procesdefinitie, partner discovery & signup, Process management, security (XML signing), ...
- Bespreking en vergelijking van de XML Frameworks voor B2B:
 - RosettaNet
 - ebXML
 - EDI INT/AS2: een set communicatieprotocollen om data te vervoeren over het Internet, zoals recent onderschreven door Walmart en Carrefour

17.10u: **Case Study: Aveve Tuincentrum (Danny Munters, Financieel en Administratief Manager, Aveve Tuincentrum)**

- Business case: waarom reorganiseerde Aveve Tuincentrum het proces van aankoop bij haar leveranciers via een EDI oplossing ?
- Hoe werd dit gerealiseerd en welke eisen stelde dit aan de IT infrastructuur ?
- Wat zijn de bereikte resultaten op het vlak van de geautomatiseerde verwerking van inkomende facturen van leveranciers ?
- Wat zijn de plannen voor de toekomst ?

17.45u: **Dinner**

19.00u: **Case Study: Electrabel (Patrick Reyniers, EAI Manager, Electrabel)**

- Overzicht van het EAI project : studie, business case en keuze
- Aanpak en opzet van een EAI Competence Center
- Business Process integratie eerder dan connectiviteit
- Business added value van een EAI

19.50u: **Case Study: TVH (Kalman Tiboldi, ICT Manager, TVH)**

- Integratie van verschillende categorieën van klanten:
 - Kleine klanten zonder krachtig ERP-pakket, met beperkte connectiemogelijkheden naar Internet
 - Grote en middelgrote ondernemingen met de vraag naar point-to-point integratie
 - Grote en middelgrote ondernemingen met standaard integratie technologie gebaseerd op webservices
- Service-Oriented Architectuur met SonicESB JMS infrastructuur
 - Commerciële, technische en financiële services
- Data en documenten gebaseerd op XML
- Business logica in Progress 4GL
- Resultaat:
 - meer dan 2500 geïntegreerde klanten van 75 landen
 - 50 % van prijsaanvragen en 25 % van orders via Internet

20.40u: **Wrap-up, Samenvatting & Conclusies (Peter Hinssen)**

- Waarom is EAI interessant voor mijn bedrijf ? Wanneer wel en wanneer niet ?
- Wat is de impact op uw huidige business ?
- Hoe maak ik de juiste investeringen inzake A2A en B2B ?
- Lessen geleerd uit de diverse case studies
- Wat zijn de ingrediënten voor een toekomstgerichte integratie en e-business strategie ?

21.00u: **Einde van dit Seminar**